

Business Developer

CDI à partir d'Aout 2017



Orbiteo, est une start-up bordelaise spécialisée dans l'utilisation des technologies digitales pour le développement d'affaires. Nous détectons et exploitons les opportunités de développement des entreprises grâce aux technologies digitales. Notre champ d'action comprend la transformation digitale des entreprises et la communication digitale. Dans le cadre du développement de notre activité, nous recherchons un(e) **Business Developer** susceptible d'évolution au profil suivant :

Compétences requises :



- Prospection B to B
- Définition et mise en place du plan d'action commercial
- Négociations clients
- Rédaction de cahiers des charges

Compétences appréciées :

- Une bonne maîtrise d'une autre langue vivante sera très appréciée
- Une bonne connaissance de la communication digitale et de ses enjeux
- Compétences managériales

Rattaché(e) directement à la direction, tu auras pour mission de :



- Prospecter sur la gironde des clients à partir d'1 million de CA
- Développer le parc clients d'Orbiteo
- Participer au développement du chiffre d'affaires
- Commercialiser notre catalogue de produits et services
- Participer aux autres missions transversales avec l'Equipe
- Répondre aux appels d'offres pour le compte d'Orbiteo



Idéalement de niveau Bac+5, tu témoignes d'un fort intérêt pour les nouvelles technologies et le web. Une expérience en start-up ou dans une TPE est un plus. Tu es dynamique, à l'écoute, force de proposition, rigoureux et efficace. Patient, tu sais te remettre en question et travailler en équipe.



Cette offre te permet d'intégrer une équipe ambitieuse, dynamique dans une ambiance conviviale. Tu bénéficies d'un cadre de travail unique, entouré(e) des différents collaborateurs dans un open-space lumineux et chaleureux en plein cœur de Bordeaux. Tu participes aux réunions, aux événements et afterworks avec l'équipe.

→ Envoie ta candidature par e-mail (nom du poste en objet) : welcome@orbiteo.com

